

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Дисциплина	Психология взаимоотношений «провизор-врач»
Факультет	Последипломного медицинского и фармацевтического образования
Кафедра	Общей и клинической фармакологии с курсом микробиологии
Курс	3

Направление (специальность): **33.01.05.** «Фармация» (уровень специалитет) Направленность (профиль/специализация): **Управление фармацевтической** деятельностью

Форма обучения: очная

Дата введения в учебный процесс УлГУ: 01 сентября 2019 г.

Программа актуализирована на заседании кафедры: протокол №11 от27.052021 г.

Программа актуализирована на заседании кафедры: протокол № от 20 г.

Программа актуализирована на заседании кафедры: протокол № от 20 г.

Программа актуализирована на заседании кафедры: протокол № от 20 г.

Сведения о разработчиках:

ФИО	Кафедра	Должность, ученая степень, звание
Маркевич М.П.	Общей и клинической фармакологии с курсом микробиологии	К.фарм.н., доцент
Голоднова Д.А.	Общей и клинической фармакологии с курсом микробиологии	Ассистент

СОГЛАСОВАНО	СОГЛАСОВАНО
Заведующий кафедрой, реализующей дисциплину	Заведующий выпускающей кафедрой
/Маркевич М.П/	Зав.кафедрой общей и клинической фармакологии с курсом-микробиологии / Маркевич М.П.
«21_»052020г.	<u>21 » О</u> 20 19 г.

Форма А Страница 1 из 17

1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:

Цели освоения дисциплины: формирование у студентов культуры общения, развития навыков взаимодействия с врачом в проблемных ситуациях, возникающих в профессиональной деятельности.

Задачи освоения дисциплины:

- Дать представление о видах и формах общения.
- Повысить личностные ресурсы студентов (коммуникабельность, способствовать формированию положительной самооценки и позитивного мышления), обеспечивающих основу успешного взаимодействия в сфере оказания медицинских услуг.
- Сформировать знания об особенностях взаимоотношений между фармацевтическим работником и врачом; изучить типы психологического взаимодействия и установления психологического контакта с врачом.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП:

Дисциплина «Психология взаимоотношений «провизор – врач» относится к Блоку 1 «Дисциплины», Вариативная часть, дисциплины по выбору. Изучается на 3 курсе, 5 семестре.

Для её изучения необходимы следующие компетенции, знания и умения из предшествующих дисциплин как входные:

•по «Биоэтике» - формирование комплаентности пациента, способность и готовность анализировать социально- значимые проблемы и процессы, способностью и готовностью к логическому и аргументированному анализу, публичной речи, ведению дискуссии и полемики, к осуществлению сотрудничества и решению конфликтов, толерантность, способностью и готовностью оказывать консультативную помощь населению по вопросам применения и совместимости лекарственных средств и фармацевтических товаров, организации рекламы в соответствии с законодательства. Знать морально-этические нормы и принципы профессиональной деятельности. Владеть проблемных аргументированного решения этико-правовых навыками фармацевтической практики и защиты интересов потребителей лекарственных средств и других фармацевтических товаров; принципами фармацевтической деонтологии и этики; навыками психологически обоснованного общения.

•по «Психологии и педагогике» - особенности психики человека различных возрастных групп; принципы ведения дискуссий в условиях плюрализма мнений и основные способы разрешения конфликтов.

•по «Латинскому языку» и «Фармацевтической терминологии» - уметь использовать не менее 900 терминологических единиц терминоэлементов в рамках устной и письменной коммуникации.

•по «Иностранному языку» - знать лексический минимум в объёме, необходимом для возможности профессионально — ориентированной коммуникации и получения информации из зарубежных источников.

Данная дисциплина является предшествующей для следующих дисциплин: клиническая фармакология, управление и экономика фармации, организация фармацевтического дела, фармацевтический маркетинг и предпринимательство.

3. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОСНОВНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Форма А Страница 2 из 17



Ф-Рабочая программа дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций: **ОПК-4, ПК-3**

Код и наименование реализуемой	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с индикаторами		
компетенции	достижения компетенций		
ОПК -4 Способен осуществлять профессиональную деятельность в соответствии с этическими нормами и моральнонравственными принципами фармацевтической этики и деонтологии.	 Знать: основные причины появления дисциплины «Психология взаимоотношений «провизор-врач»», сущность ее предмета и основные задачи, основную терминологию биоэтики; место Психологии взаимоотношений «провизор-врач» в истории этической мысли; основные этические и правовые документы, регламентирующие нравственно-этические аспекты деятельности врача и фармацевтического работника России. специфику взаимоотношений «провизор-врач»; морально-этические нормы и принципы, относящиеся к профессиональной деятельности фармацевтического работника; основные категории психологической и педагогической наук — «психика», «сознание», «бессознательное», «поведение», «личность», «образование», «обучение» и другие роль сознания и бессознательного в регуляции поведения; основные функции психики, современные проблемы психологической науки; взаимосвязь обучения, воспитания и развития личности в образовательных процессах и социуме; основы социальной психологии, психологии межличностных отношений, психологии, общие и индивидуальные особенности психики детей, подростков и взрослого человека, психологию личности и малых групп; основные направления психологии, общие и индивидуальные особенности психики детей, подростков и взрослого человека, психологию личности и малых групп; уметь: ориентироваться в решении основных нравственно-этических проблем в различных сферах социума; участвовать в различных сферах фармацевтической деятельности, руководствуясь принципом гуманизма; применять в будущей профессиональной деятельности 		
	 основные нормы и принципы фармацевтической этики; применять биоэтические знания для профессионального самосовершенствования; выступать перед аудиторией, свободно вести дискуссии по 		

Форма А Страница 3 из 17

- биоэтическим проблемам современной фармацевтической деятельности.
- ориентироваться в современных проблемах психологической науки;
- дать психологическую характеристику личности, ее темперамента, способностей, характера, интерпретировать собственные психические состояния,
- анализировать психологические особенности человека;
- составлять психологический портрет и проводить самоанализ на основе психологических методик;
- строить общение с людьми с учётом их психологических особенностей;
- анализировать психологические ситуации, возникающие в профессиональной деятельности провизора.

Владеть:

- навыками аргументированного решения проблемных этико-правовых вопросов фармацевтической практики и защиты интересов потребитель лекарственных средств и других фармацевтических товаров;
- принципами фармацевтической деонтологии и этики;
- способами разрешения этических конфликтов в профессиональной деятельности;
- навыками психологически обоснованного общения;
- выстраивать социальные взаимоотношения на принципах толерантности и взаимоуважения, а также оказывать помощь людям, независимо от их расово-этнической и конфессиональной принадлежности;
- самосовершенствоваться и развиваться на основе рефлексии своей деятельности, адаптироваться к новым ситуациям, переоценивать накопленный опыт, анализировать свои возможности, формировать новые идеи;
- самостоятельно применять методы и средства познания, обучения и самоконтроля для приобретения новых знаний и умений, осуществлять просветительскую и воспитательную деятельность в сфере публичной и частной жизни, применять различные методы пропаганды научных достижений.

ПК-3 - Способен осуществлять фармацевтическое информирование и консультирование при отпуске и реализации лекарственных препаратов для медицинского

Знать:

- современный ассортимент лекарственных препаратов по различным фармакологическим группам, их характеристики, медицинские показания и способы применения, противопоказания, побочные действия, синонимы и аналоги лекарственных препаратов;
- основы фармацевтической гомеопатии;
- особенности изготовления и дозирования различных

Форма А Страница 4 из 17

применения	И	других
товаров	ап	течного
ассортимент	a.	

гомеопатических препаратов.

Уметь:

- проводить информационно-просветительскую работу по рациональному применению лекарственных препаратов;
- рассчитывать массы исходных субстанций и вспомогательных веществ с целью получения соответствующего разведения

Владеть:

- навыками оказания консультативной помощи по правилам приема и режиму дозирования лекарственных препаратов;
- основными правилами изготовления гомеопатических препаратов и навыками выписывания рецепта на гомеопатическое средство.

4. ОБЩАЯ ТРУДОЕМКОСТЬ ДИСЦИПЛИНЫ

- 4.1. Объем дисциплины в зачетных единицах (всего): 2 ЗЭТ
- 4.2. Объем дисциплины по видам учебной работы (в часах): 72 часа

	Количество часов (форма обучения – <u>очная</u>)			
Вид учебной работы	Распо но и дону	В т.ч. по семестрам		
	Всего по плану	5		
1	2	3		
Контактная работа обучающихся с	54	54		
преподавателем в соответствии с УП				
Аудиторные занятия:	54	54		
лекции	-	-		
Семинары и практические	54	54		
занятия				
лабораторные работы,	-	-		
практикумы				
Самостоятельная работа	18	18		
Форма текущего контроля знаний	Реферат,	Реферат, тестирование,		
и контроля	тестирование,	ситуационные задачи		
самостоятельной работы	ситуационные задачи			
Курсовая работа	-	-		
Виды промежуточной аттестации		зачет		
(экзамен, зачет)				
Всего часов по дисциплине	72	72		

4.3. Содержание дисциплины (модуля.) Распределение часов по темам и видам учебной работы:

Форма обучения	очная	
----------------	-------	--

Название Всег	Виды учебных занятий	Форма
---------------	----------------------	-------

Форма А Страница 5 из 17



Ф-Рабочая программа дисциплины

пазнанар и		Ax	INTONIII IA 20	натиа	Заня		TALWHIAFA
разделов и тем		Ay	(иторные за Практич	Лаборато	ТИЯ В	Самост	текущего контроля
I CIVI			еские	рные		оятель	знаний
		Лекци		работы,	интер актив	ная	Jiiaiinn
		И	занятия,	практику	актив Ной	работа	
			семинар ы	практику МЫ	форме	paoora	
1	2	3	4	мы 5	формс 6	7	
1. Психология	8	3	6	3	U	2	Реферат,
взаимоотноше	O		O			2	тестирова
ний							ние,
«Провизор-							ситуацио
врач».							нные
Предмет,							задачи
задачи							задачи
дисциплины.							
Актуальные							
вопросы							
фармацевтичес							
кой этики и							
деонтологии.							
2. Психология	8		6			2	Тестирова
общения.	O		O			2	ние,
Основные							ситуацио
понятия.							нные
попитии.							задачи
3. Вербальные	8		6		2	2	Реферат,
И	Ü		Ü		_		тестирова
невербальные							ние,
средства							ситуацио
общения							нные
							задачи
4. Факторы,	8		6			2	Реферат,
обуславливаю			-				тестирова
щие							ние,
эффективность							ситуацио
общения							нные
							задачи
5. Психология	8		6			2	Реферат,
индивидуальн							тестирова
ых различий.							ние,
Понятия							ситуацио
личности.							нные
Темперамент							задачи
6.	8		6			2	Реферат,
Акцентуации							тестирова
характера и							ние,
психопатии							ситуацио
							нные
							задачи
7. Механизмы	8		6			2	Реферат,

Форма А Страница 6 из 17

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		The terms of the same of the s

		Г			1
психологическ					тестирова
ой защиты и					ние,
механизмы					ситуацио
совладания со					нные
стрессом					задачи
8. Основы	8	6	2	2	Тестирова
конфликтологи					ние,
И					ситуацио
					нные
					задачи
9. Особенности	8	6		2	Реферат,
психологии					тестирова
взаимодействи					ние,
я в системе					ситуацио
«провизор-					нные
врач»					задачи
Итого	72	54	4	18	

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИЛИНЫ

Тема 1. Предмет и задачи дисциплины «Психология взаимоотношений «провизорврач». Актуальные вопросы фармацевтической этики и деонтологии.

Предмет дисциплины «Психология взаимоотношений «провизор-врач». Цели. Задачи. Определение этики и деонтологии. Фармацевтическая деонтология. Этика общения фармацевтического работника с медицинскими работниками, обращающимися в аптечные организации. Этические нормы и морально-нравственные принципы, изложенные в Этическом Кодексе фармацевтического работника России (провизора и фармацевта).

Тема 2. Психология общения. Основные понятия. Понятие «общение».

Потребность в общении. Виды общения: непосредственное и опосредованное общение, деловое и личностное общение, вербальное и невербальное общение. Функции общение (Г.М.Андреева): общение как взаимодействие (интерактивная функция общения), общение как восприятие людьми друг друга (перцептивная функция общения), общение как обмен информацией (коммуникативная функция общения)Эффект первого впечатления, эффект неудачника, эффект края. Порядка, эффект ореола, эффект бумеранга. Общение как взаимодействие. Трансактный анализ Э.Берна.

Тема 3. Вербальные и невербальные средства общения.

Вербальные и невербальные средства общения, соотношение вербальных и невербальных средств общения. Феномен конгруэнтности. Ведущие репрезентативные системы: аудиальная, визуальная, кинестетическая. Жестология (жесты иллюстраторы, регуляторы, демонстраторы, адаптеры, аффекторы). Мимика (динамика мышц лица): подвижность-неподвижность, своевременность-несвоевременность, адекватностьнеадекватность. Позы: открытые И закрытые позы. Проксемика-организация пространства делового общения. Взаимное расположение в партнеров в процессе (деловой, светский, интимный) направление, обшения. Взгляд продолжительность. Паралингвистика (смех, шепот, вздохи, хмыканья, паузы, плач). Экстралингвистика-высота голоса, тембр, темп ритм, интонация. Вербальные средства коммуникации и коммуникативные барьеры Человеческая речь как источник информации. Виды речевой деятельности: говорение и написание; слушание и чтение.

Форма А Страница 7 из 17

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		The Local Market

Виды речевых текстов: сообщение, мнение, совет, замечание, комплимент, выводы, предложение, вопросы и т.д. Речевые средства общения. Психотехнические приемы воздействия на партнера: воображаемая диалогизация вопросно-ответный ход, эмоциональные восклицания, эвфемизмы, инверсия, аффинити.

Тема 4. Факторы, обуславливающие эффективность общения.

Внешние факторы общения. Свойства личности, влияющие на эффективность общения (темперамент, акцентуации характера, конфликтность и агрессивность). Умение слушать, активное слушание. Виды обратной связи в процессе слушания: расспрашивание, перефразирование, отражение чувств, резюмирование. Виды вопросов в беседе: открытые, закрытые, альтернативные, риторические, переломные, вопросы для обдумывания, информационные вопросы, контрольные вопросы, вопросы для ориентации, подтверждающие вопросы, ознакомительные, встречные, направляющие, провокационные. Способы отказа, формулы вежливого отказа. Приемы завершения беседы. Сохранение и поддержание положительного впечатления.

Тема 5. Психология индивидуальных различий. Индивидуальность. Темперамент.

Понятие индивидуальности (типы соматической конституции: астенический, нормостенический, пикнический). Понятие психической индивидуальности, темперамент (определение, основные компоненты, классификация по Шелдону). Учение Гиппократа о темпераментах и теория И.П.Павлова. Классификация темпераментов.

Тема 6. Акцентуации характера и психопатии.

Характер и акцентуации характера (определение, явные и скрытые акцентуации). Понятие психопатии (отличие психопатии от акцентуации), классификация акцентуаций характера (их динамика).

Тема 7. Механизмы психологической защиты и механизмы совладания со стрессом.

Определение. Задачи. Образование в онтогенезе. Классификация и содержательные характеристики механизмов психологической защиты. Копинг- поведение и механизмы совладания со стрессом. Теория «копинга». Копинг (определение, структура, функция, виды). Отличительные особенности механизмов психологической защиты и механизмов совладания.

Тема 8.Основы конфликтологии.

Представление о конфликте, формы его протекания. Виды конфликтов: внутриличностный, межличностный, между личностью и группой, межгрупповые. Этапы развития конфликта. Стратегии преодоления конфликта (по Томасу): уклонение, сглаживание, принуждение, компромисс, сотрудничество.

Тема 9. Особенности психологии взаимодействия в системе «провизор-врач». Особенности взаимоотношений между провизором и врачом.

Установление психологического контакта в медицинским работником. Слушание и убеждение. Трудности эффективного слушания: отключение внимания, высокая скорость умственной деятельности, избирательность внимания, потребность реплики. Уровни слушания: 1) слушание-сопереживание, 2) формальное слушание, 3) слушание с временным отключением. Виды обратной связи в процессе слушания: расспрашивание, перефразирование, отражение чувств, резюмирование.

Форма А Страница 8 из 17

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		No. of the last of

6. ТЕМЫ ПРАКТИЧЕСКИХ И СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ

Тема 1. Предмет и задачи дисциплины. Психология взаимоотношений «провизорврач». (Семинар.)

Вопросы по теме:

- 1. Определение дисциплины. Цели и задачи дисциплины «Психология взаимоотношений «провизор-врач».
- 2. Определение этики и деонтологии. Актуальные вопросы фармацевтической этики и деонтологии. Фармацевтическая деонтология.

Тема 2. Актуальные вопросы фармацевтической этики. Семинар.

Вопросы по теме:

- 1. Этика общения фармацевтического работника с медицинскими работниками, обращающимися в аптечные организации.
- 2. Биоэтические, этические и морально-нравственные принципы, определяющие отношения между фармацевтическим персоналом и обществом.
 - 3. Этический кодекс фармацевтического работника России.

Тема 3. Психология общения. Основные понятия. Семинар.

Вопросы по теме:

- 1. Понятие «общение». Потребность в общении.
- 2. Функции и цели общения, виды общения.
- 3. Общение как передача информации.
- 4. Общение как восприятие.

Тема 4. Психология общения. Практическое занятие.

Вопросы по теме:

- 1. Эффект первого впечатления, эффект неудачника, эффект края, эффект ореола, эффект бумеранга.
 - 2. Общение как взаимодействие.
 - 3. Трансактный анализ Э.Берна.
 - 4. Упражнение «Счет до 10».

Тема 5. Вербальные и невербальные средства общения. Семинар.

Вопросы по теме:

- 1. Вербальные и невербальные средства общения, соотношение вербальных и невербальных средств общения.
- 2. Феномен конгруэнтности. Ведущие репрезентативные системы: аудиальная, визуальная, кинестетическая.
- 3. Жестология (жесты иллюстраты, регуляторы, демонстраторы, адаптеры, аффекторы). Мимика (динамика мышц лица): подвижность-неподвижность, своевременность-несвоевременность, адекватность-неадекватность. Позы: открытые и закрытые позы.
- 4. Проксемика-организация пространства делового общения. Взаимное расположение в партнеров в процессе общения.
- 5. Взгляд (деловой, светский, интимный): направление, выражение, продолжительность.
 - 6. Паралингвистика (смех, шепот, вздохи, хмыканья, паузы, плач).
 - 7. Экстралингвистика-высота голоса, тембр, темп ритм, интонация.

Тема 6. Вербальные и невербальные средства общения. Практическое занятие.

Форма А Страница 9 из 17

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		The Core constant

Вопросы по теме:

- 1. Вербальные средства коммуникации и коммуникативные барьеры.
- 2. Человеческая речь как источник информации. Виды речевой деятельности: говорение и написание; слушание и чтение.
- 3. Виды речевых текстов: сообщение, мнение, совет, замечание, комплимент, выводы, предложение, вопросы и т.д. Речевые средства общения.
- 4. Психотехнические приемы воздействия на партнера: воображаемая диалогизация вопросно-ответный ход, эмоциональные восклицания, эвфемизмы, инверсия, аффинити.

Тема 7. Факторы, обуславливающие эффективность общения. Семинар.

Вопросы по теме:

- 1. Внешние факторы общения.
- 2. Свойства личности, влияющие на эффективность общения (темперамент, акцентуации характера, конфликтность и агрессивность).
 - 3. Умение слушать, активное слушание.
- 4. Виды обратной связи в процессе слушания: расспрашивание, перефразирование, отражение чувств, резюмирование.
- **Тема 8.** Факторы, обуславливающие эффективность общения. Практическое занятие.

Вопросы по теме:

- 1. Виды вопросов в беседе: открытые, закрытые, альтернативные, риторические, переломные, вопросы для обдумывания, информационные вопросы, контрольные вопросы, вопросы для ориентации, подтверждающие вопросы, ознакомительные, встречные, направляющие, провокационные.
 - 2. Способы отказа, формулы вежливого отказа.
- 3. Приемы завершения беседы. Сохранение и поддержание положительного впечатления.

Тема 9. Психология индивидуальных различий. Семинар.

Вопросы по теме:

- 1. Понятие индивидуальности (типы соматической конституции астенический, нормостенический, пикнический).
- **Тема 10.** Психология индивидуальных различий. Индивидуальность. Темперамент. Семинар.

Вопросы по теме:

- 1. Понятие психической индивидуальности, темперамент (определение, основные компоненты, классификация по Шелдону).
- 2. Учение Гиппократа о темпераментах и теория И.П. Павлова. Классификация темпераментов.
 - 3. Оценка темперамента по Г.Ю. Айзенку.

Тема 11. Акцентуация характера и психопатии. Семинар.

Вопросы по теме:

1. Характер и акцентуации характера (определение, явные и скрытые акцентуации).

Тема 12. Акцентуация характера и психопатии. Практическое занятие.

Форма А Страница 10 из 17

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		The Lorent market

Вопросы по теме:

- 1. Понятие психопатии (отличие психопатии от акцентуации), классификация акцентуаций характера (их динамика).
 - 2. Опросник К.Леонгарда.
- **Тема 13.** Механизмы психологической защиты и механизмы совладания со стрессом. Семинар.

Вопросы по теме:

- 1. Определение. Задачи.
- 2. Образование в онтогенезе.
- 3. Классификация и содержательные характеристики механизмов психологической защиты.
 - 4. Копинг поведение и механизмы совладания со стрессом.
- **Тема 14.** Механизмы психологической защиты и механизмы совладания со стрессом. Практическое занятие.

Вопросы по теме:

- 1. Теория «копинга». Копинг (определение, структура, функция, виды).
- Отличительные особенности механизмов психологической защиты и механизмов совладания.
- 3. Методика «Индекс жизненного стиля» (Life style index) (Plutchik R.Kellerman H.Conte H. 1998).
 - 4. Методика «Копинг-тест» (Lazarus R. Folkman S. 1984).

Тема 15. Основы конфликтологии, Семинар.

Вопросы по теме:

- 1. Представление о конфликте, формы его протекания.
- 2. Виды конфликтов: внутриличностный, межличностный, между личностью и группой, межгрупповые.

Тема 16. Основы конфликтологии. Практическое занятие.

Вопросы по теме:

- 1. Этапы развития конфликта.
- 2. Стратегии преодоления конфликта (по Томасу): уклонение, сглаживание, принуждение, компромисс, сотрудничество.
- **Тема 17.** Особенности психологии взаимодействия в системе «провизор-врач». Семинар.

Вопросы по теме:

- 1. Особенности взаимоотношений между провизором и медицинским работником.
- 2. Установление психологического контакта с врачом. Слушание и убеждение.
- **Тема 18**. Особенности психологии взаимодействия в системе «провизор-врач». Практическое занятие.

Вопросы по теме:

- 1. Особенности эмоциональной сферы медицинских работников, влияющие на общение.
 - 2. Понятие коммуникативной компетентности.

7. ЛАБОРАТОРНЫЕ РАБОТЫ, ПРАКТИКУМЫ

Форма А Страница 11 из 17

Данный вид работы не предусмотрен УП.

8. ТЕМАТИКА КУРСОВЫХ, КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ, РЕФЕРАТОВ

Курсовые и контрольные работы не предусмотрены УП.

- 1. Врачебная этика в медицине Древнего Египта (папирус Смита).
- 2. Фармацевтическая деонтология: нормы и принципы.
- 3. Корпоративная этика в системе аптечной службы.
- 4. Пути формирования самооценки личности.
- 5. Этический Кодекс фармацевтического работника в России.
- 6. Фармацевтическая деонтология.
- 7. Трансактный анализ Э. Берна.
- 8.Виды речевой деятельности.
- 9. Вербальные средства общения.
- 10. Невербальные средства общения.
- 11. Виды вопросов в беседе.
- 12. Свойства личности, влияющие на эффективность общения.
- 13. Классификация и содержательные характеристики механизмов психологической защиты.
- 14. Виды конфликтов. Преодоление конфликта.

9. ПЕРЕЧЕНЬ ВОПРОСОВ К ЗАЧЕТУ

- 1.Определение дисциплины. Цели и задачи дисциплины «Психология взаимоотношений «провизор-врач».
- 2.Определение этики и деонтологии. Актуальные вопросы фармацевтической этики и деонтологии. Фармацевтическая деонтология.
- 3. Этика общения фармацевтического работника с медицинскими работниками, обращающимися в аптечные организации.
- 4. Биоэтические, этические и морально-нравственные принципы, определяющие отношения между фармацевтическим персоналом и обществом.
- 5. Этический кодекс фармацевтического работника России.
- 6. Понятие «общение». Потребность в общении.
- 7. Функции и цели общения, виды общения.
- 8. Общение как передача информации.
- 9. Общение как восприятие.
- 10. Эффект первого впечатления, эффект неудачника, эффект края, эффект ореола, эффект бумеранга.
- 11. Общение как взаимодействие.
- 12. Трансактный анализ Э.Берна.
- 13. Упражнение «Счет до 10».
- 14. Вербальные и невербальные средства общения, соотношение вербальных и невербальных средств общения.
- 15. Феномен конгруэнтности. Ведущие репрезентативные системы: аудиальная, визуальная, кинестетическая.
- 16. Жестология (жесты иллюстраты, регуляторы, демонстраторы, адаптеры, аффекторы). Мимика (динамика мышц лица): подвижность-неподвижность, своевременность-несвоевременность, адекватность-неадекватность. Позы: открытые и закрытые позы.
- 17. Проксемика-организация пространства делового общения. Взаимное расположение в партнеров в процессе общения.
- 18. Взгляд (деловой, светский, интимный): направление, выражение, продолжительность.
- 19. Паралингвистика (смех, шепот, вздохи, хмыканья, паузы, плач).

Форма А Страница 12 из 17

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		No. of the last of

- 20. Экстралингвистика-высота голоса, тембр, темп ритм, интонация.
- 21. Вербальные средства коммуникации и коммуникативные барьеры.
- 22. Человеческая речь как источник информации. Виды речевой деятельности: говорение и написание; слушание и чтение.
- 23. Виды речевых текстов: сообщение, мнение, совет, замечание, комплимент, выводы, предложение, вопросы и т.д. Речевые средства общения.
- 24. Психотехнические приемы воздействия на партнера: воображаемая диалогизация вопросно-ответный ход, эмоциональные восклицания, эвфемизмы, инверсия, аффинити.
- 25. Внешние факторы общения.
- 26. Свойства личности, влияющие на эффективность общения (темперамент, акцентуации характера, конфликтность и агрессивность).
- 27. Умение слушать, активное слушание.
- 28. Виды обратной связи в процессе слушания: расспрашивание, перефразирование, отражение чувств, резюмирование.
- 29. Виды вопросов в беседе: открытые, закрытые, альтернативные, риторические, переломные, вопросы для обдумывания, информационные вопросы, контрольные вопросы, вопросы для ориентации, подтверждающие вопросы, ознакомительные, встречные, направляющие, провокационные.
- 30. Способы отказа, формулы вежливого отказа.
- 31. Приемы завершения беседы. Сохранение и поддержание положительного впечатления.
- 32. Понятие индивидуальности (типы соматической конституции астенический, нормостенический, пикнический).
- 33. Понятие психической индивидуальности, темперамент (определение, основные компоненты, классификация по Шелдону).
- 34.Учение Гиппократа о темпераментах и теория И.П. Павлова. Классификация темпераментов.
- 35. Оценка темперамента по Г.Ю. Айзенку.
- 36. Характер и акцентуации характера (определение, явные и скрытые акцентуации).
- 37. Понятие психопатии (отличие психопатии от акцентуации), классификация акцентуаций характера (их динамика).
- 38. Опросник К.Леонгарда.
- 39. Определение и задачи психологической защиты.
- 40. Образование в онтогенезе психологической защиты.
- 41. Классификация и содержательные характеристики механизмов психологической защиты.
- 42. Копинг поведение и механизмы совладания со стрессом.
- 43. Теория «копинга». Копинг (определение, структура, функция, виды).
- 44. Отличительные особенности механизмов психологической защиты и механизмов совладания.
- 45. Методика «Индекс жизненного стиля» (Life style index) (Plutchik R.Kellerman H.Conte H. 1998).
- 46. Методика «Копинг-тест» (Lazarus R. Folkman S. 1984).
- 47. Представление о конфликте, формы его протекания.
- 48. Виды конфликтов: внутриличностный, межличностный, между личностью и группой, межгрупповые.
- 49. Этапы развития конфликта.
- 50. Стратегии преодоления конфликта (по Томасу): уклонение, сглаживание, принуждение, компромисс, сотрудничество.
- 51.Особенности взаимоотношений между провизором и врачом.
- 52. Установление психологического контакта с медицинским работником. Слушание и

Форма А Страница 13 из 17

убеждение.

- 53. Особенности эмоциональной сферы медицинских работников, влияющие на общение.
- 54. Понятие коммуникативной компетентности.

10. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА ОБУЧАЮЩИХСЯ

Форма обучения	очная

Название разделов и тем	Вид самостоятельной работы (проработка учебного материала, решение задач, реферат, доклад, контрольная работа, подготовка к сдаче зачета, экзамена и др.)	Объем в часах	Форма контроля (проверка решения задач, реферата и др.)
1.Предмет и задачи дисциплины «Психология взаимоотношений «провизор-врач». Актуальные вопросы фармацевтической этики и деонтологии.	Проработка учебного материала	2	Проверка готовности и содержания
2. Психология общения. Основные понятия.	Проработка учебного материала	2	Проверка готовности и содержания
3. Вербальные и невербальные средства общения.	Проработка учебного материала, реферат	2	Проверка готовности и содержания
4. Факторы, обуславливающие эффективность общения.	Проработка учебного материала	2	Проверка готовности и содержания
5. Психология индивидуальных различий. Индивидуальность. Темперамент.	Проработка учебного материала, реферат	2	Проверка готовности и содержания
6. Акцентуации характера и психопатии.	Проработка учебного материала	2	Проверка готовности и содержания
7. Механизмы психологической защиты и механизмы совладания со стрессом.	Проработка учебного материала, реферат	2	Проверка готовности и содержания

Форма А Страница 14 из 17

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		Harry Core 1850 Market

8. Основы	Проработка учебного материала, реферат	2	Проверка
конфликтологии.			готовности
			И
			содержания
9. Особенности	Проработка учебного материала	2	Проверка
психологии			готовности
взаимодействия в			И
системе			содержания
«провизор-врач».			
Итого		18	

10. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

а) Список рекомендуемой литературы основная

- 1.Лопатин П.В., Биоэтика [Электронный ресурс]: учебник / Под ред. П.В. Лопатина. 4-е изд., перераб. и доп. М.: ГЭОТАР-Медиа, 2011. 272 с. ISBN 978-5-9704-1769-0 Режим доступа: http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785970417690.html
- 2.Леонов, Н. И. Психология делового общения : учебное пособие для бакалавриата и специалитета / Н. И. Леонов. 4-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2019. 193 с. (Университеты России). ISBN 978-5-534-09235-6. Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://www.biblio-online.ru/bcode/427493
- 3. Кравцова Е.Е., Психология и педагогика. Краткий курс: учебное пособие [Электронный ресурс] / Кравцова Е.Е. М.: Проспект, 2016. 320 с. ISBN 978-5-392-19236-6 Режим доступа: http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785392192366.html

дополнительная

- 1. Бороздина Γ .В., Психология и этика деловых отношений [Электронный ресурс]: учеб. пособие / Γ .В. Бороздина Минск : РИПО, 2015. 228 с. ISBN 978-985-503-500-9 Режим доступа: http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9789855035009.html
- 2. Хрусталев Ю.М., Биоэтика. Философия сохранения жизни и сбережения здоровья [Электронный ресурс] : учебник / Хрусталев Ю.М. М. : ГЭОТАР-Медиа, 2013. 400 с. ISBN 978-5-9704-2627-2 Режим доступа: http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785970426272.html
- 3. .Шамов И.А., Биомедицинская этика [Электронный ресурс] / Шамов И. А. М. : ГЭОТАР-Медиа, 2014. 286 с. ISBN 978-5-9704-2976-1 Режим доступа: http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785970429761.html
- 4. Федеральный закон "Об обращении лекарственных средств" от 12.04.2010 N 61-ФЗ (последняя редакция) Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons doc LAW 99350/
- 5. Митрошенков, О. А. Деловое общение: эффективные переговоры : практическое пособие / О. А. Митрошенков. 2-е изд. Москва : Издательство Юрайт, 2019. 315 с. (Профессиональная практика). ISBN 978-5-534-10704-3. Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://www.biblio-online.ru/bcode/431323

учебно-методическая

1. Семенова, Л. Э. Методологические основы психологии: учебно-методическое пособие / Л. Э. Семенова. — Саратов: Вузовское образование, 2016. — 106 с. — ISBN 2227-8397.

Форма А Страница 15 из 17

— Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: $\frac{\text{http://www.iprbookshop.ru/58324.html}}{\text{tresson}}$

Согласовано:

Из. Ямеменотемар | alleтериене С-И | flo | Должность сотрудника научной библиотеки ФИО подпись дата

б)

Программное обеспечение:

- Операционная система Windows;
- Пакет офисных программ Microsoft Office.

в)Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы:

- 1. Электронно-библиотечные системы:
- 1.1. IPRbooks [Электронный ресурс]: электронно-библиотечная система/ группа компаний Ай Пи Эр Медиа. Электрон. дан. Саратов, [2019]. Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru.
- 1.2. ЮРАЙТ [Электронный ресурс]: электронно-библиотечная система/ ООО Электронное издательство ЮРАЙТ. Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: https://www.biblio-online.ru.
- 1.3. Консультант студента [Электронный ресурс]: электронно-библиотечная система/ ООО Политехресурс. Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: http://www.studentlibrary.ru/pages/catalogue.html.
- 1.4. Лань [Электронный ресурс]: электронно-библиотечная система/ ООО ЭБС Лань. Электрон. дан. С.-Петербург, [2019]. Режим доступа: https://e.lanbook.com.
- 1.5. Znanium.com [Электронный ресурс]: электронно-библиотечная система/ ООО Знаниум. Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: http://znanium.com
- 2. КонсультантПлюс [Электронный ресурс]: справочная правовая система/ Компания «Консультант Плюс». Электрон. дан. Москва: КонсультантПлюс, [2019]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/
- 3. База данных периодических изданий [Электронный ресурс]: электронные журналы/ ООО ИВИС. Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: https://dlib.eastview.com/browse/udb/12.
- 4. Национальная электронная библиотека [Электронный ресурс]: электронная библиотека.
- Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: https://нэб.рф.
- 5. Электронная библиотека диссертаций РГБ [Электронный ресурс]: электронная библиотека/ ФГБУ РГБ. Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: https://dvs.rsl.ru.
- 6. Федеральные информационно-образовательные порталы:
- 6.1. Информационная система <u>Единое окно доступа к образовательным ресурсам</u>. Режим доступа: http://window.edu.ru.
- 6.2. Федеральный портал <u>Российское образование</u>. Режим доступа: http://www.edu.ru.

Форма А Страница 16 из 17

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		The state of the s



11. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ:

Аудитории для проведения практических занятий, для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации.

Аудитории укомплектованы специализированной мебелью, учебной доской. Аудитории для проведения лекций оборудованы мультимедийным оборудованием для предоставления информации большой аудитории. Помещения для самостоятельной работы оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа к электронной инфромационно-образовательной среде, электронно-библиотечной системе. Перечень оборудования, используемого в учебном процессе, указывается в соответствии со сведениями о материально-техническом обеспечении и оснащенности образовательного процесса, размещенными на официальном сайте УлГУ в разделе «Сведения об образовательной организации».

12. СПЕЦИАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) могут предлагаться одни из следующих вариантов восприятия информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- для лиц с нарушениями зрения: в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в аудиоформат); в печатной форме на языке Брайля; индивидуальные консультации с привлечением тифлосурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;
- для лиц с нарушениями слуха: в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;
- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации.

Разработчик	доцент Маркевич М	Ι.П.
_	 ассистент	Голоднова Д.А.

Форма А Страница 17 из 17



Ф-Рабочая программа дисциплины

Лист согласования

Ne	Содержание изменения или ссылка на прилагаемый текст	ФИО заведующего кафедрой, реализующего дисциплину/выпускающей кафедрой	Подпись	Дата
1	Приложение 1»Внесение изменений в п.п. а)Список рекомендуемой литературы п. 11 «Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины/практики» с оформлением отдельного приложения	Maprebur M. T.	J-	31.08.2020
2	Приложение 1»Внесение изменений в п.п. б)Профессиональные базы данных п. 11 «Учебнометодическое и информационное обеспечение дисциплины/практики» с оформлением отдельного приложения	Maprebur M.T.	9-	31.08.2020

нистерство науки и высшего образования РФ /льяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

Согласовано:



б) Программное обеспечение:

- Операционная система Windows;
- Пакет офисных программ Microsoft Office.

в) Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы

1. Электронно-библиотечные системы:

IPRbooks: электронно-библиотечная система: сайт / группа компаний Ай Пи Ар Медиа. - Саратов, [2020]. — URL: http://www.iprbookshop.ru. — Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст: электронный.

ЮРАЙТ : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Электронное издательство ЮРАЙТ. – Москва, [2020]. - URL: https://www.biblio-online.ru. – Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.

Консультант студента : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Политехресурс. – Москва, [2020]. – URL: http://www.studentlibrary.ru/catalogue/switch_kit/x2019-128.html. – Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. – Текст : электронный.

Лань : электронно-библиотечная система : сайт / ООО ЭБС Лань. — Санкт-Петербург, [2020]. — URL: https://e.lanbook.com. — Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. — Текст : электронный.

Znanium.com : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Знаниум. - Москва, [2020]. - URL: http://znanium.com. — Режим доступа : для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.

Clinical Collection : коллекция для медицинских университетов, клиник, медицинских библиотек // EBSCOhost : [портал]. — URL: http://web.a.ebscohost.com/ehost/search/advanced?vid=1&sid=e3ddfb99-a1a7-46dd-a6eb-2185f3e0876a%40sessionmgr4008. — Режим доступа : для авториз. пользователей. — Текст : электронный.

2. КонсультантПлюс [Электронный ресурс]: справочная правовая система. /ООО «Консультант Плюс» - Электрон. дан. - Москва : КонсультантПлюс, [2020].

3. Базы данных периодических изданий:

База данных периодических изданий : электронные журналы / ООО ИВИС. - Москва, [2020]. — URL: https://dlib.eastview.com/browse/udb/12. — Режим доступа : для авториз. пользователей. — Текст : электронный.

eLIBRARY.RU: научная электронная библиотека: сайт / ООО Научная Электронная Библиотека. – Москва, [2020]. – URL: http://elibrary.ru. – Режим доступа: для авториз. пользователей. – Текст: электронный

«Grebennikon» : электронная библиотека / ИД Гребенников. – Москва, [2020]. – URL: https://id2.action-media.ru/Personal/Products. – Режим доступа : для авториз. пользователей. – Текст : электронный.

4. Национальная электронная библиотека : электронная библиотека : федеральная государственная информационная система : сайт / Министерство культуры РФ ; РГБ. — Москва, [2020]. — URL: https://нэб.рф. — Режим доступа : для пользователей научной библиотеки. — Текст : электронный.

Министерство науки и высшего образования РФ
Ульяновский государственный университет

Форма



Ф-Рабочая программа дисциплины

5. • <u>SMART Imagebase</u> // EBSCOhost : [портал]. — URL: https://ebsco.smartimagebase.com/?TOKEN=EBSCO-1a2ff8c55aa76d8229047223a7d6dc9c&custid=s6895741. — Режим доступа : для авториз. пользователей. — Изображение : электронные.

6. Федеральные информационно-образовательные порталы:

- 6.1. <u>Единое окно доступа к образовательным ресурсам</u> : федеральный портал / учредитель ФГАОУ ДПО ЦРГОП и ИТ. URL: http://window.edu.ru/. Текст : электронный.
- 6.2. <u>Российское образование</u>: федеральный портал / учредитель ФГАОУ ДПО ЦРГОП и ИТ. URL: http://www.edu.ru. Текст: электронный.
- 6.3 Федеральная электронная медицинская библиотека : федеральная государственная информационная система : сайт / Министерство здравоохранения Российской Федерации Москва, [2020]. URL: http://www.femb.ru/feml.- Текст электронный.

7. Образовательные ресурсы УлГУ:

- 7.1. Электронная библиотека УлГУ: модуль АБИС Мега-ПРО / ООО «Дата Экспресс». URL: http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Web. Режим доступа : для пользователей научной библиотеки. Текст : электронный.
- 7.2. Образовательный портал УлГУ. URL: http://edu.ulsu.ru. Режим доступа : для зарегистр. пользователей. Текст : электронный.

1. Образовательные ресурсы УлГУ:

- 1.1. Электронная библиотека УлГУ. Режим доступа: http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Web.
- 1.2. Образовательный портал УлГУ. Режим доступа: http://edu.ulsu.ru.

Согласовано:	k 1	n	
Rail Har grift	Ruernoba	NB	1 /1/3 km
Делжность сотрудника УИТиТФИО	подпись	дата	700



Лист согласования

N_2	Содержание изменения или ссылка на прилагаемый текст	ФИО заведующего кафедрой, реализующего дисциплину/выпускающей кафедрой	Подпись	Дата
1	Приложение 1»Внесение изменений в п.п. а)Список рекомендуемой литературы п. 11 «Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины/практики» с оформлением отдельного приложения	Маркеви И.Г.	7	31.08. 2021
2	Приложение 1»Внесение изменений в п.п. б)Профессиональные базы данных п. 11 «Учебнометодическое и информационное обеспечение дисциплины/практики» с оформлением отдельного приложения	Mapredur M.T	7-	31.08.2021



Ф-Рабочая программа дисциплины

Режим доступа: ЭБС УлГУ. - Текст : электронный.

Согласовано:

U. TW menage Должность сотрудника научной библиотеки

1 Maneymune C. U. Sharp

. в) Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы

1. Электронно-библиотечные системы:

- 1.1. IPRbooks: электронно-библиотечная система: сайт / группа компаний Ай Пи Ар Медиа. - Саратов, [2021]. - URL: http://www.iprbookshop.ru. - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.
- 1.2. ЮРАЙТ : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Электронное издательство ЮРАЙТ. - Москва, [2021]. - URL: https://urait.ru. - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.
- 1.3. Консультант студента : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Политехресурс. - Москва, [2021]. - URL: https://www.studentlibrary.ru/cgi-bin/mb4x. -Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. – Текст: электронный.
- 1.4. Консультант врача : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Высшая школа организации и управления здравоохранением-Комплексный медицинский консалтинг. – Москва, [2021]. – URL: https://www.rosmedlib.ru. – Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст: электронный.
- 1.5. Большая медицинская библиотека: электронно-библиотечная система: сайт / ООО Букап. – Томск, [2021]. – URL: https://www.books-up.ru/ru/library/. – Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст: электронный.
- 1.6. Лань : электронно-библиотечная система : сайт / ООО ЭБС Лань. Санкт-Петербург, [2021]. – URL: https://e.lanbook.com. – Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. – Текст: электронный.
- 1.7. Znanium.com :электронно-библиотечная система : сайт / ООО Знаниум. -Москва, [2021]. - URL: http://znanium.com . - Режим доступа : для зарегистрир. пользователей. - Текст: электронный.
- 1.8. ClinicalCollection : коллекция для медицинских университетов, клиник, библиотек // **EBSCOhost** . [портал]. URL: http://web.b.ebscohost.com/ehost/search/advanced?vid=1&sid=9f57a3e1-1191-414b-8763-<u>e97828f9f7e1%40sessionmgr102</u>. – Режим доступа: для авториз. пользователей. – Текст:
- 1.9. Русский язык как иностранный :электронно-образовательный ресурс для иностранных студентов: сайт / ООО Компания «Ай Пи Ар Медиа». - Саратов, [2021]. -URL: https://ros-edu.ru. - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.
- 2. КонсультантПлюс [Электронный ресурс]: справочная правовая система. /ООО «Консультант Плюс» - Электрон. дан. - Москва :КонсультантПлюс, [2021].

3. Базы данных периодических изданий:

- 3.1. База данных периодических изданий : электронные журналы / ООО ИВИС. -Москва, [2021]. - URL: https://dlib.eastview.com/browse/udb/12. - Режим доступа : для авториз. пользователей. - Текст : электронный.
- 3.2. eLIBRARY.RU: научная электронная библиотека : сайт / ООО Научная Электронная Библиотека. – Москва, [2021]. – URL: http://elibrary.ru. – Режим доступа: для авториз. пользователей. - Текст: электронный
- 3.3. «Grebennikon» : электронная библиотека / ИД Гребенников. Москва, [2021]. https://id2.action-media.ru/Personal/Products. - Режим доступа : для авториз. пользователей. - Текст: электронный.
 - 4. Национальная электронная библиотека : электронная библиотека :

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет		Форма
	Ф-Рабочая программа дисциплины	
	РФ ; РГБ. – Москва, [2021]. – URL: https:// научной библиотеки. – Текст : электронный 5. SMARTImagebase // https://ebsco.smartimagebase.com/?TOKEN=1 1a2ff8c55aa76d8229047223a7d6dc9c&custid- пользователей. – Изображение : электронны 6. Федеральные информационно-о 6.1. Единое окно доступа к образу учредитель ФГАОУ ДПО ЦРГОП и ИТ электронный. 6.2. Российское образование : фел ЦРГОП и ИТ. – URL: http://www.edu.ru. – Т 7. Образовательные ресурсы УлГУ	EBSCOhost : [портал]. — URL: EBSCO-= =86895741. — Режим доступа : для авториз. ые. бразовательные порталы: рвательным ресурсам : федеральный портал / Г. — URL: http://window.edu.ru/ . — Текст : перальный портал / учредитель ФГАОУ ДПО текст : электронный. У: в АБИС Мега-ПРО / ООО «Дата Экспресс». —
	A Thomas and the format of the contract of the	The state of the s

homnes

Согласовано:

<u>Зата паса Я</u>ЦА Деяжность сопрудника УИТыТ